



Werde ein Teil von DESIGNA!

International Key Account Manager (m/w/d)

Werde jetzt Teil von DESIGNA als International Key Account Manager (m/w/d) in unserem Headoffice in Kiel, Germany.

Das machen wir

Hast du dich schon mal gefragt, wer die Schranken und Kassen in Parkhäusern oder auf Parkplätzen herstellt? Mit 17.000 installierten Systemen sind wir Weltmarktführer im Bereich der vollautomatisierten Parkanlagen.

Und was steckt dahinter? Eine ganze Menge. Um unsere Systeme an die Bedürfnisse unserer Kunden anzupassen, – ganz gleich, ob es sich um die New Yorker Flughäfen, ein Shoppingcenter in Kuala Lumpur oder das Designer Outlet in Neumünster handelt, bieten wir ein ganzheitliches Produktkonzept aus Software-, Hardware- und Servicekomponenten.

Wie dein Tag bei uns aussieht

- Du stellst eigenständig die vertriebliche Betreuung bestehender internationaler Key Accounts sicher.
- Du begleitest Kundenprojekte von der ersten Anfrage bis zur Vertragsunterschrift.
- Du unterstützt die Abschnitte der Projektphasen bis hin zur erfolgreichen Projektrealisierung.
- Du koordinierst kundenspezifische Lösungen und entwickelst maßgeschneiderte Verträge.
- Du bearbeitest eigenständig interdisziplinäre Ausschreibungen.
- Du verantwortest den Ausbau und die Pflege des internationalen Key Account Netzwerks.
- Du unterstützt unsere internationalen Vertriebseinheiten bei Key-Account-bezogenen Vertriebstätigkeiten.

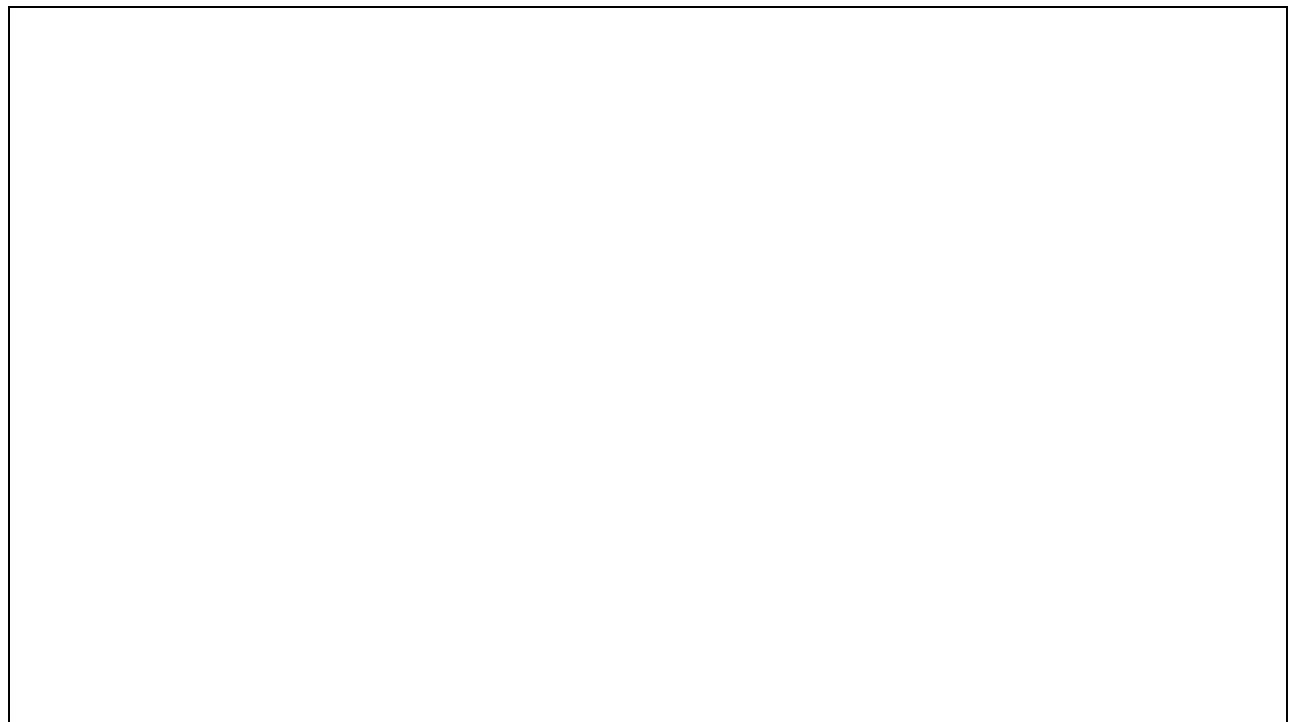
Darum DESIGNA

- Spannendes, internationales Umfeld mit direkter Einflussnahme.
- Flache Hierarchien, schnelle Entscheidungswege.
- Attraktives, leistungsorientiertes Gehaltsmodell im Rahmen eines unbefristeten Arbeitsverhältnisses.
- Modernes Arbeitsumfeld, flexible Arbeitszeiten und Remote-/Hybrid-Optionen.
- 30 Tage Urlaub.
- Regelmäßige coole Team-/ Sportevents z.B. eSports Abende, gemeinsame Teilnahme an Xletix und das DESIGNA-Sommerfest.
- Bikeleasing und Mitarbeiterrabatte.

Das bringst du mit

- Einen (Fach-) Hochschulabschluss, vorzugsweise im technischen Bereich.
- Nachweisliche Erfahrungen im internationalen Key Account Management und B2B-Vertrieb.
- Reisebereitschaft und starke Kundenorientierung.
- Ein gutes technisches Grundverständnis. Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch.
- Einen proaktiven Arbeitsstil und Teamplayerfähigkeiten.
- Einen sicheren Umgang mit MS-Office, MS Dynamics NAVISION von Vorteil.
- Erfahrungen in der Parkraum-bewirtschaftungsbranche oder ähnlichen Branchen sind von Vorteil.

Das ist Arbeiten bei DESIGNA



Für mehr Eindrücke schau doch mal auf unserer [Karriereseite](#) vorbei

Hast du Fragen?

Ms Sylvie Keilparth

Tel.: [+494315336415](tel:+494315336415)

E-Mail: sylvie.keilparth@designa.com

DESIGNA Verkehrsleittechnik GmbH

Faluner Weg 3

24109 Kiel

designa.com

[Jetzt bewerben!](#)

