



Werde ein Teil von DESIGNA!

Sales Manager Berlin / Region Ost (m/w/d)

Werde jetzt Teil von DESIGNA als Sales Manager Berlin / Region Ost (m/w/d).

Das machen wir

Hast du dich schon mal gefragt, wer die Schranken und Kassen in Parkhäusern oder auf Parkplätzen herstellt? Mit 17.000 installierten Systemen sind wir Weltmarktführer im Bereich der vollautomatisierten Parkanlagen.

Und was steckt dahinter? Eine ganze Menge. Um unsere Systeme an die Bedürfnisse unserer Kunden anzupassen, – ganz gleich, ob es sich um die New Yorker Flughäfen, ein Shoppingcenter in Kuala Lumpur oder das Designer Outlet in Neumünster handelt, bieten wir ein ganzheitliches Produktkonzept aus Software-, Hardware- und Servicekomponenten.

Wie dein Tag bei uns aussieht

- Verantwortung der Berliner Vertriebsniederlassung mit Sitz in der Landsberger Allee für die Region Ost.
- Verantwortung für Umsatz, Budget und Zielerreichung inklusive Planung, Steuerung und Reporting relevanter Vertriebskennzahlen.
- Ganzheitliche Steuerung des Vertriebsprozesses – von der Leadgenerierung über die Akquise bis hin zum erfolgreichen Vertragsabschluss – sowohl für klassische als auch digitale Produkte und Lösungen.
- Erfolgreiche Planung und Umsetzung von Kundenprojekten, inklusive Abstimmung mit internen und externen Stakeholdern.
- Nachhaltige Betreuung und Weiterentwicklung von Bestandskundenbeziehungen, mit Fokus auf Cross- und Upselling – insbesondere auch im Bereich digitaler Angebote.
- Gezielte Neukundenakquise in der Region sowie Erschließung neuer Kundensegmente im digitalen und klassischen Umfeld.

Darum DESIGNA

- Ein unbefristetes Beschäftigungsverhältnis mit einer attraktiven tarifgebundenen Vergütung (Metall- und Elektroindustrie Schleswig-Holstein).
- Flexible Arbeitszeiten (ohne Kernarbeitszeit).
- Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung.
- Mobiles Arbeiten.
- 30 Tage Urlaub (Option auf 36 bzw. 38 Tage bei Wandlung einer Sonderzahlung).
- Regelmäßige coole Team-/ Sportevents z.B. eSports Abende, gemeinsame Teilnahme an Xletix und das DESIGNA-Sommerfest.
- Bikeleasing und Mitarbeiterrabatte.

Das bringst du mit

- Idealerweise einen kaufmännischen / technischen Studienabschluss oder Vertriebserfahrungen bei technisch-erklärungsbedürftigen Investitionsgütern im B2B Umfeld.
- Vertriebsorientierung.
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Anwendungen.
- Deutsch und Englisch verhandlungssicher.
- Proaktiver Arbeitsstil und Teamplayer.
- Offene, kommunikative Art und technisches Verständnis.

Das ist Arbeiten bei DESIGNA



Für mehr Eindrücke schau doch mal auf unserer [Karriereseite](#) vorbei

Hast du Fragen?

Ms Sylvie Keilparth

Tel.: [+494315336415](tel:+494315336415)

E-Mail: sylvie.keilparth@designa.com

DESIGNA Verkehrsleittechnik GmbH

Faluner Weg 3

24109 Kiel

designa.com

[Jetzt bewerben!](#)

